

# «ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ»

КАК «ПРИМАГНИТИТЬ»  
ЧИТАТЕЛЯ К СТРАНИЦЕ И  
ЗАСТАВИТЬ ЕГО ПРОЧИТАТЬ ВСЕ?

# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

НАЧАЛО ТЕКСТА - ЭТО КАК ПЕРВЫЕ 2  
МИНУТЫ РАЗГОВОРА С НОВЫМ  
ЧЕЛОВЕКОМ. ИЛИ ОН ТЕБЯ УВЛЕК.  
ИЛИ ОКАЗАЛСЯ РАЗОЧАРОВАТЕЛЬНЫМ:)



# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

## **ПЕРЕД ТЕМ, КАК НАЧАТЬ НОВУЮ ТЕМУ**

ПРОЙДЕМСЯ ПО ОСНОВНЫМ ОШИБКАМ, КОТОРЫЕ ЧАСТО  
ДЕЛАЮТ КОПИРАЙТЕРЫ В СВОИХ ЗАГОЛОВКАХ



# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

## ОШИБКА #1 «ОБО ВСЕМ И НИ О ЧЕМ»

3.) Как создать свой бизнес в сети за один месяц без бюджета и сложных технических познаний, даже если у тебя нет опыта? **в таком контексте можно продать даже**

**Подзаголовок:** **франшизу на наркобизнес**

Курс для тех, кто не боится открывать для себя новое. Как всего за 10 видео - уроков понять, научиться и создать свое дело в интернете.

# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

## ОШИБКА #2 ОБЩИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

### 1. Заголовок «ОТСЕБЯТИНА»

**Надзаголовок:** В основе системы Вагитон только анатомически обоснованные методики и самые эффективные техники.

**Заголовок:** Система Вагитон позволила мне всего за 21 день укрепить интимные мышцы, что помогло вновь обрести яркую сексуальную жизнь и полное взаимопонимание с любимым.

**Заголовок:** Благодаря грамотной подаче информации по освоению упражнений, всего за 3 недели вы кардинально измените свою интимную жизнь, новые яркие ощущения гарантированы.

**я попаду в нирвану?**

Заголовок.

Я верну вам деньги, если после прохождения данного курса, вы не научитесь с нуля играть на гитаре.

Подзаголовок.

Я гарантирую, что через полтора месяца занимаясь по моей уникальной методике, вы сможете играть не только любимые песни, но и выучить любую другую.



ANNA VAR

# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

## ОШИБКА #3 «УЗЕНЬКО»

### 3. Заголовок «ВЫ-КАК-ИВАТЕЛЬНЫЙ»

**Надзаголовок:** В основе системы Вагитон только анатомически обоснованные методики и самые эффективные техники.

**Заголовок:** Как вернуть женское здоровье без медикаментозного и хирургического вмешательства, избавиться от неприятных ощущений во время менструации и подготовиться к безболезненным родам?

**Подзаголовок:** Открой для себя новую систему Вагитон, которая раз и навсегда избавит тебя от деликатных проблем со здоровьем и страхов перед предстоящими родами.



# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

## ОШИБКА #4 «ДЕШЕВЫЕ ПОНТЫ»

Бонд, Джеймс Бонд...

1. Они смеялись надо мной, до тех пор, пока я не рассказала, что лично знакома с Игорем Манном. Мы с ним познакомились на одной из конференций. Он запомнил меня только благодаря тому, что я занимаюсь брендингом и помогаю людям становиться известными

6. Они смеялись надо мной, до тех пор, пока я им не сказала, что у меня учился знаменитый бизнес тренер Евгений Жигалов. Владелец крупного консалтингового центра ЕЖ. И как всего за-двадцать день тренинга он нарастил внешнюю экспертность, обогнал конкурентов и удвоил свои личные продажи.

да уж, теперь не смешно(((

# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

ОШИБКА #5  
«НЕ УМЕЕШЬ - НЕ ИНТРИГУЙ И НЕ  
МАНИПУЛИРУЙ»

Они смеялись надо мной, до тех пор, пока я не рассказала про своего ученика 20-летнего из Красноярска, который пришел ко мне учиться с низкой самооценкой совершенно разбитый и как он стал узнаваемым, запустив только за первые три дня тренинга 18 публикаций в деловых СМИ.

**мастер интриг**

Мой клиент выбрал идею - «Избавление от проблем» →

Предзаголовок:

и где дальше что то о проблемах?

«Для директоров, которые хотят, чтобы их проекты не проваливались, обязательства перед спонсорами, выполнялись, а управляющие их проектами, справлялись с поставленными задачами»

Заголовок:

«Ваши конкуренты уже получили эти 13 превосходных уроков, и теперь все их проекты, обречены на удачу!»

**манипуляция не зашла**

Подзаголовок:

«Разве сейчас не самое время защитить свой бизнес от провальных проектов?»

Вместе с курсом «Управление проектами», вы получите исчерпывающие практические знания по гарантиям, рискам, срокам, качеству и результатам в ваших проектах, плюс - отлично подготовленного профессионала в теме управления, который будет иметь в своем арсенале, рабочие шаблоны ключевых документов проекта и электронный сертификат."



# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

## ОШИБКА #6 «ЛУНА НЕ В ТОМ ЗЕНИТЕ»

1. Отсебятина.

Предзаголовок: \*В большинстве случаев перманентный макияж скорее портит внешность, чем её улучшает!

Заголовок: У меня целый год копилось недовольство в отношении перманентного макияжа, пока я не прошла обучение, и теперь у меня расписаны клиенты на месяц вперед!

2. Директив.

Предзаголовок: Надоело сидеть в низкоценовом сегменте, за 2000 руб.? Ваш ПМ превращается в каторгу?

Заголовок: Научитесь правильно подбирать оттенки цвета для своего ПМ, и вы гарантированно получите более дорогих клиентов и мощный прилив вдохновения!

3. Вы-как-ивание.

КАК МАСТЕРУ ПЕРМАНЕНТНОГО МАКИЯЖА ГАРАНТИРОВАННО НЕ ОСТАВАТЬСЯ БЕЗ КЛИЕНТОВ?

4. Ажиотаж/дефицит/.

Научись правильно подбирать цвет для клиента – раскрой секрет, о котором не говорят в открытую профи, или берут за это очень дорого!

несуразица какая-то

5. Деловой.

Дело не в том, что вы начнёте зарабатывать в пять раз больше а в том, что вы станете известным и востребованным мастером ПМ!

вот прям в 5?

Задание 2.

Конкретный заголовок, который буду прописывать в тексте:

"КАК МАСТЕРУ ПЕРМАНЕНТНОГО МАКИЯЖА ГАРАНТИРОВАННО НЕ ОСТАВАТЬСЯ БЕЗ КЛИЕНТОВ?" – здесь использую "выкакивание" и дефицит на игре воображения, что без клиентов можно собственно и остаться, если пропустить и не обратить внимание на этот заголовок.

И подзаголовок: "Научись правильно подбирать цвет для клиента – раскрой секрет, о котором не говорят в открытую профи, или берут за это очень дорого!" – здесь использую Директив/указание, что делать и дефицит, уникальность, потому что открыто об этом не говорят.

# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

**НУ А ТЕПЕРЬ ПЕРЕЙДЕМ К НОВОЙ ТЕМЕ**

3 СПОСОБА НАЧАТЬ СВОЙ ПРОДАЮЩИЙ ТЕКСТ ТАК, ЧТОБЫ  
ЧИТАТЕЛЬ В НЕМ «УТОНУЛ»



# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

## **СПОСОБ #1** «ОТ ПРОБЛЕМ»

ЕСЛИ ВЫ  
+  
ПЕРЕЧИСЛЕНИЕ ПРОБЛЕМ  
+  
/УСИЛЕНИЕ ПРОБЛЕМ/  
+  
ПОДВЕДЕНИЕ К РЕШЕНИЮ



# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

## **Способ #1** **«ОТ ПРОБЛЕМ»**

- ЗАХВАТ ВНИМАНИЯ ЧЕРЕЗ ПРОБЛЕМЫ
- УБЕЖДЕНИЕ ЗА СЧЕТ ВЫЯВЛЕНИЯ ГЛАВНЫХ ПРИЧИН, ПОЧЕМУ НЕ ПОЛУЧАЕТСЯ
- НАШ ПРОДУКТ КАК РАЗ РЕШАЕТ ПРОБЛЕМЫ И ЗАКРЫВАЕТ ЭТИ ПРИЧИНЫ
- АРГУМЕНТЫ И ФАКТЫ (МНЕНИЯ, СТАТИСТИКА)



# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

А с вами такое случалось?

Когда внезапная боль сковывает ваше тело, и каждая минута в этот момент кажется вам самой нестерпимой вечностью.

Это может быть мигрень, которую вы вынуждены мучительно терпеть несколько часов ДО того, как подействует очередная волшебная таблетка.

Боль в суставах, которую вы уже безуспешно лечите несколько лет с помощью специальных накладок, лекарств и даже массажа... Боль стихает на короткое время, а потом вновь не дает вам жить полной и счастливой жизнью.

Или приступ гастрита, из-за которого вам приходится жить в постоянном страхе. «А вдруг этот острый спазм в желудке снова повторится?» - думаете вы каждый раз перед тем, как съесть что-нибудь НЕ из диетического меню.

Но еще более сильную боль мы испытываем тогда, когда болеют наши дети и родители. Если мы сами можем позволить себе «перетерпеть» болезнь. Сделать вид, что ничего не болит, хотя, на самом деле, эта непонятная боль вас тревожит уже не впервые...

То при виде заболевшего родственника или ребенка мы начинаем звонить во все больницы и бежать во все аптеки, чтобы хоть как-нибудь помочь родному человеку.

**Обратите внимание на ЭТУ причину, по которой вы вынуждены вновь и вновь обращаться к врачам и лекарствам**

Если вы врач, вашей семье очень повезло. Ведь вы быстро сможете назначить лечение и помочь заболевшему человеку, если рядом есть необходимые препараты.

- Но что делать, если у вас нет медицинского образования, регулярные боли не дают вам покоя, а обычные таблетки уже «приелись» и не помогают?

- Как быть, если ребенок заболел, аптека уже не работает, а градусник показывает температуру больше 37 градусов...

# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

- Куда звонить, если скорая уже едет 40 минут, а больной родственник показывает все признаки инсульта?

В подобных ситуациях люди хватаются за подручные таблетки и лекарства, которые только на время помогут снять боль и симптомы заболевания. Температуру, спазмы. Но симптомы болезни и сама боль вернутся вновь, если не найдена ПРИЧИНА, по которой к человеку пришла болезнь.

Поэтому люди вынуждены постоянно бегать по врачам и возвращаться к лекарствам. Словно по замкнутому кругу.

Вы можете бесконечно проходить обследования, платить десятки тысяч рублей за лекарства. Но вы все равно будете вновь испытывать боль, если не найдена истинная причина появления заболевания!

Суть лечения организма заключается не в том, чтобы избавиться от самой болезни. Дело в том, что необходимо понять ПРИЧИНУ ее появления. Найти пробел в организме, через который к человеку постоянно «прилипают» заболевания. Человек излечивается только тогда, когда найдена и устранена причина появления болезней.

Это как пытаться избавиться от лишнего веса, когда есть большие проблемы с гормонами. Можно пить таблетки для похудения, сидеть на диетах. Но вес будет уходить очень медленно, а потом возвращаться вновь. Все потому, что вы пытаетесь избавиться от последствий болезни. Но не лечите саму причину появления избыточного веса.

# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

**Дорогой Садовод-любитель!**

Если Вы действительно хотите научиться выращивать огурцы, если у Вас есть огромное желание иметь большие урожаи на своем огородном участке, то не важно, какой у вас опыт в ведении садово-огороднического хозяйства.....не важно, какой у Вас стаж в этом деле.....не важно, сколько денег Вы решили на это выделить.....поверьте мне - Вы попали по адресу!

## **Почему До Сих Пор У Вас Ничего Не Получалось В Деле Выращивания Огурцов, Или Получалось, Но Не То, На Что Вы Всегда Рассчитывали?**

Да потому что Вы, скорее всего, попали в ту же самую ловушку, в которую попадают 95% людей. Сегодня все садоводы -любители, обычно пытаются найти качественную информацию в таких источниках как: Книги, Журналы, Аудио, видео материалы, Руководства, Интернет-форумы, Статьи в газете, Тематические сайты.

Не спору, кое-что полезное в них есть и, они даже могут помочь Вам разрешить какие-то небольшие вопросы и проблемы.

Однако, существует гораздо БОЛЕЕ серьезная и ОБЩАЯ проблема!

## **"Абсолютное Большинство Материалов По Садоводству Многообразны, Разноплановы и, по большей части Противоречивы и не раскрывают до конца, многие тонкости и нюансы!"**

# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

## **Способ #1** **«ОТ ПРОБЛЕМ»**

ВЫСТРАИВАЕМ ЛОГИЧЕСКУЮ И ВЗАИМОСВЯЗАННУЮ С ПРОДУКТОМ  
ЦЕПОЧКУ УБЕЖДЕНИЯ.

- ДОЛЖНЫ БЫТЬ КОНКРЕТНЫЕ ПРОБЛЕМЫ, СИТУАЦИИ
- ПРОДУКТ ДОЛЖЕН РЕАЛЬНО ИХ РЕШАТЬ
- ВАЖНО НАЙТИ ИДЕЙНУЮ ПРИЧИНУ





# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

## СПОСОБ #2

«ОТ МЕЧТЫ/РЕЗУЛЬТАТОВ»

ЕСЛИ ВЫ

+

ПЕРЕЧИСЛЕНИЕ «МЕЧТ»

+

ПОДВЕДЕНИЕ К СПОСОБУ ДОСТИЖЕНИЯ

/+/

/ПЕРЕЧИСЛЕНИЕ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ВАРИАНТОВ/



# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

## СПОСОБ #2

### «ОТ МЕЧТЫ/РЕЗУЛЬТАТОВ»

- РИСУЕМ В ГОЛОВЕ ОБРАЗ ТОГО, О ЧЕМ МЕЧТАЕТ ЧЕЛОВЕК/ ЧТО ИЩЕТ ЧЕЛОВЕК (ФАКТЫ, РЕЧЬ, ИСТОРИИ)
- МОЖЕМ ПОКАЗАТЬ, КАК МОЖНО ДОСТИЧЬ ЦЕЛИ (НО ЭТО НЕ ОЧЕНЬ УДАЧНЫЕ ВАРИАНТЫ)
- ПОДВОДИМ К ГЛАВНОМУ СПОСОБУ ДОСТИЖЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ (КАНЕШНА ЖЕ, ЭТО НАШ ПРОДУКТ/СИСТЕМА/ СЕКРЕТ/ПРОГРАММА:)



# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

Здравствуй, дорогой smm-щик!

Если ты уже начал задумываться о том, как бы поскорее организовать команду, а не работать в одиночку, ты попал по адресу!

Ведь мы с тобой оба прекрасно знаем, как мучительно сложно работать одному:

- ✓ постоянные срывы сроков из-за множества задач, которые ты не в состоянии сделать сам вовремя
- ✓ голова кипит от постоянных переговоров с клиентами (которых, кстати, не становится больше... на них тупо не хватает времени)
- ✓ из-за этого твои доходы не растут уже несколько месяцев или даже лет

А сейчас представь себе тот день, когда ты просыпаешься уже не с вопросом

**«Оу, черт! Как много работы, за что бы взяться!»...**

А с облегчением от того факта, что все проблемы с клиентами решены. Очередной проект сдан вовремя. И даже предоплата от клиента поступила ровно к назначенному часу...

И самое главное не в этом.

Самый «каеф» состоит в том, что все эти процессы прошли вообще БЕЗ твоего участия. То есть, все задачи выполнила за тебя твоя команда!

# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

## КАК НАЧАТЬ ЗА 1 ДЕНЬ?

**Полагаю, вам не очень в это верится**

И другие «гуру товарного бизнеса», скорее всего, готовы убить меня за эти смелые заявления :) Потому что я расскажу вам о методах, которые ВСЕ используют, но никто никогда о них прямо не говорит.

Все дело в том, что это сильно упрощает товарный бизнес и позволяет даже «зеленым» новичкам быстро проложить дорогу к успеху.

Есть простая модель турбо-продаж в товарном бизнесе, благодаря которой вы вы научитесь за 1 день запускать товары в продажу на готовых рабочих схемах и чужом опыте.

**НАПРИМЕР, НА СТАРТЕ ВЫ МОЖЕТЕ СЭКОНОМИТЬ 15-30 ДНЕЙ ЖИЗНИ И  
ОКОЛО 50 000 РУБЛЕЙ НА СОВЕРШЕННО БАНАЛЬНЫХ ВЕЩАХ:**

- ✓ Не нужно долго выбирать товар и мониторить рынок - есть товары, которые продаются всегда (и с них удобно начинать хоть сейчас).
- ✓ Необязательно делать дорогой сайт - я расскажу, как сделать за 500 рублей
- ✓ Не нужно писать продающие тексты и составлять объявления - все уже есть в Интернете.
- ✓ Вы можете обойтись без тизерных сетей, используя только 2-3 более простых рекламных канала (разберетесь сами, а потом делегируете другим).
- ✓ Необязательно иметь десятки тысяч рублей, для старта достаточно и 5000 рублей.
- ✓ Есть масса способов экономить от 30 до 60% на рекламу, о которых все тихо молчат.

**И это лишь часть возможностей модели турбо-продаж!**

# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

## **Способ #2**

«ОТ МЕЧТЫ/РЕЗУЛЬТАТОВ»

ЦЕПОЧКА УБЕЖДЕНИЯ В ТОМ, ЧТО НАШ ПРОДУКТ - ЭТО  
САМЫЙ ЛУЧШИЙ/ВЫГОДНЫЙ/ПРОСТОЙ/БЫСТРЫЙ СПОСОБ  
ПОЛУЧИТЬ ВСЕ ТО, О ЧЕМ ВЫ МЕЧТАЕТЕ

(КОПАЙ ПО ВЫГОДАМ/ПРЕИМУЩЕСТВАМ!)



# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

## СПОСОБ #3

«ЧЕРЕЗ СОГЛАСИЕ»

НАХОДИМ ФАКТЫ ПО ТЕМЕ

+

ИЩЕМ СОГЛАСИЕ КЛИЕНТА С ЭТИМИ ФАКТАМИ

+

ОБОРАЧИВАЕМ ЭТИ ФАКТЫ В ПОЛЬЗУ ПРОДУКТА/ИДЕИ



# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

## СПОСОБ #3

### «ЧЕРЕЗ СОГЛАСИЕ»

- ФАКТЫ ОТНОСИТЕЛЬНО ПРОБЛЕМ
- ФАКТЫ ОТНОСИТЕЛЬНО ДОСТИЖЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ
- ВОЗМОЖНО ИСПОЛЬЗОВАТЬ СРАВНЕНИЯ





# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

## ШОКИРУЕТ...

Ты ведь согласен с тем, что каждый день сотни сайтов, страниц и текстов проносятся мимо тебя, как бешеные мухи. И каждая такая муха пытается тебе что-то продать.

И еще ты подтвердишь тот факт, что большая часть продающих текстов (да и статей, че уж там) написана настолько убого, что даже у мухи больше шансов продать тебе себя в качестве домашнего питомца. Чем у текстов, которые тебе приходится читать...

ИИи - еще один вопрос.

**ПОЧЕМУ ты каждый день проходишь МИМО своих клиентов и денег, которые буквально летят тебе в руки?**

Ты каждый день читаешь эти убогие статьи, эти скучные "продажники", этот мусор. И не делаешь абсолютно ничего для того, чтобы:

- + стать супергероем, который спасет клиентов от этих отвратных наборов букв и создаст для них достойные продающие тексты...
- + избавиться от надоевших клиентов с их статьями и коммерческими предложениями по 3 тыщи рублей... И работать только с теми клиентами и проектами, которые интересны ТЕБЕ
- + зарабатывать серьезные деньги без бирж, сайтов и бесконечной рассылки коммерческих предложений, которые доведут тебя до радикулита (ну нельзя же так много работать, склонившись над тетушкой "Клавой"!...)

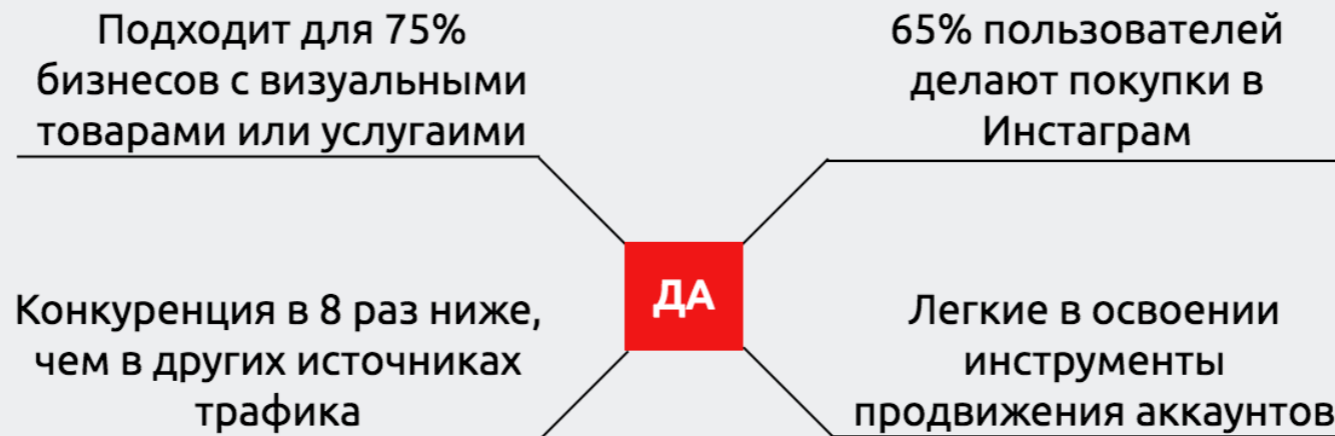
**Твоя пассивная позиция в этой жизни меня огорчает...**

**ТЫ ОГОРЧАЕШЬ МЕНЯ!**

# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

## Реально ли зарабатывать на Инстаграм?

Инстаграм сегодня — это 500 миллионов пользователей  
Но мало кто знает как на них зарабатывать



## Из чего складывается Ваша прибыль?

— **Модель А. Без сотрудников и офиса** —

# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

## **СПОСОБ ЧЕТВЕРТЫЙ**

«ОТ ИСТОРИИ»

НА ДОПОЛНИТЕЛЬНОМ ЗАНЯТИИ



# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

## РЕЧЕВЫЕ И ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ МОМЕНТЫ

- ЛОГИКА
- КОМБИНИРОВАНИЕ
- СЕГМЕНТАЦИЯ АУДИТОРИИ (ЕСЛИ ВЫ ЭТОТ И ВОТ ЭТОТ)
- ФАКТЫ В НАШУ ПОЛЬЗУ (СТАТИСТИКА, МНЕНИЯ, ОТЗЫВЫ, СКРИНШОТЫ, ФОТО)
- ПРИВЕТСТВИЕ В НАЧАЛЕ
- КОРОТКИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ
- НЕ НУЖНО ЗАДАВАТЬ ДЕСЯТОК ВОПРОСОВ ПОДРЯД
- ИСПОЛЬЗУЙТЕ БУЛЛЕТЫ В ПЕРЕЧИСЛЕНИЯХ
- РАЗМЕР - РОВНО СТОЛЬКО, ЧТОБЫ ПЛАВНО ПОДВЕСТИ ЧИТАТЕЛЯ К ОФЕРУ
- ЯЗЫК КЛИЕНТА
- КАРТИНКИ, СКРИНШОТЫ



# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

Эй, пикапер!

Хотел бы ты овладеть самыми надежными техниками соблазнения девушек, чтобы, наконец, перестать получать отказы?

Я могу дать честное мужское слово, что эти секреты будут приносить гарантированный результат, даже если ты:

- не обладаешь «банками», прессом с кубиками и роскошной густой бородой
- у тебя нет тачки за миллион, загородной виллы и богатых родственников
- да и вести светские беседы о прекрасном ты вообще не любитель

Я понимаю, что ты встречал уже много всяких «секретов», которые, скорее всего, так и не привели тебя к результатам...

Потому что ты все еще получаешь типичное «нет, номер не дам..» от девушек, с которыми пытаешься познакомиться.

**И обрати внимание на то, КАК методы, которыми я поделюсь с тобой, работают в реальных ситуациях!**

# ТЕХНИКИ ПРИМАГНИЧИВАНИЯ

## ДОМАШНЕЕ ЗАДАНИЕ

ПРОДОЛЖАЕМ ПИСАТЬ ТЕКСТ.

У ТЕБЯ ЕСТЬ ЗАГЛОВОК, ПОДЗАГЛОВОК.

ТЕПЕРЬ НАПИШИ НАЧАЛО ТЕКСТА В ТРЕХ РАЗНЫХ ВАРИАНТАХ.

В ОТЧЕТЕ СДАЙ ТОТ, КОТОРЫЙ, НА ТВОЙ ВЗГЛЯД, ПОЛУЧИЛСЯ ЛУЧШЕ  
ОСТАЛЬНЫХ.

НУ И ЗАДАВАЙ ВОПРОСИКИ, ЕСЛИ БУДУТ

Λ\_Λ

