

Дорогой пупсик!

Из своей коллекции я отобрала для тебя 3 примера продающих текстов, которые в свое время принесли авторам успех и деньгосики, конечно.

Хотя эти тексты из сильно лохматых годов, это никак не должно тебя пугать. Ибо психология людская остается неизменной.

(Да-да, я знаю. Там не никакого форматирования и прочих красот, к которым привык твой искушенный глаз. Но здесь важно содержание, а не форма)..

Твоя задача состоит в том, чтобы прочитать все 3 примера и выполнять задание в конце. Это задание ты делаешь исключительно для себя, а не для отчета. Так что завари чайку с лимончиком и садись читать эти текстовые образцы по пикапу читателей:)



Мем-копирайтер

Анна Вар



ПИСЬМО #1

This is an ordinary pair of shoes.
They could belong to anybody-BUT...

... SUPPOSE
THEY WERE
YOURS?



... Пустыми ботинки становятся, когда вас больше нет и их некому носить. Кто будет платить по счетам, которые всегда появляются, когда кто-то покидает этот мир? Будут ли у тех, кого вы оставите, деньги на это? Или же им придется строго экономить и откладывать деньги, отказывая себе в необходимых вещах долгие месяцы или, возможно, даже годы после того, как вы покинули этот мир - только для того, чтобы заплатить по счетам?

Дорогой друг «Old American»,

Я помню, что в прошлом вы упоминали, что заинтересованы в страховке. Но сейчас я хочу задать вам прямой (и, возможно, не дипломатичный) вопрос:

«Вы удовлетворены предпринятыми в этом отношении мерами?»

Я прощу прощения, если этот вопрос кажется вам чересчур бестактным. Тем не менее, вы **МОЖЕТЕ** изменить ситуацию в лучшую сторону - и можете сделать это прямо сейчас:

Вы можете подать заявку на обеспечение вас пожизненной страховкой от «Old American» за \$1000 - и продлевать ее регулярно после того, как она будет выдана вам.

Это обеспечит вас тысячей долларов, которая будет выдана вашей семье на похороны и оплату прочих сопутствующих счетов, которым может не быть конца.

После вашего ухода ваша семья может оказаться в очень тяжелом положении. Вы всю жизнь обеспечивали их и помогали им, а они это ценили. Они не перестанут вас ценить и после того, как это прекратится - тем более, что они будут помнить, что вы, по крайней мере, поддержали их и дали возможность начать жить без вас не в долгах, а с определенным стартовым капиталом.

Если вы вдруг умрете завтра, вашу семью могут ожидать абсолютно любые счета:

- Счета от доктора за лечение;
 - Счета из больницы за сопутствующие расходы;
 - Похоронные услуги;
 - Счета за гроб, место на кладбище и памятник;
 - Неоплаченные налоги;
 - Ежемесячные неоплаченные счета;
- и список не заканчивается на этом!

Разве не утешило бы вашу семью то, что вы позаботились об этом заранее, чтобы помочь им справиться со всеми этим расходами?

Чтобы помочь вам сделать это, мы в «Old American» хотим предложить вам вводный курс в нашу пожизненную страховку за \$1000:

ПЕРВЫЙ МЕСЯЦ СТРАХОВКИ ВСЕГО ЗА \$1!

Дальше вам стоит сделать следующее: взять в руки анкету, заполнить ее и отправить нам как можно скорее, внося при этом стартовый взнос в размере одного доллара.

Когда ваша заявка будет одобрена, вас застрахуют на \$1000 для ознакомления с условиями страховки. После того, как вы внесете первый

регулярный взнос, ваша страховка начнет действовать пожизненно и накапливать вам страховой капитал в течение многих лет.

Вы сможете тратить эти деньги и на многие другие нужды. Если вам срочно понадобятся деньги, вы сможете занять их у вас: это противоречит нашим правилам, но если у вас есть уважительная причина, мы пойдем вам навстречу.

Или вы сможете потратить часть вложенных денег на другую пожизненную страховку с небольшими выплатами.

Вот еще одна вещь, которая может быть вам важна. Вам не нужно идти к врачу и проходить медицинское обследование. Вы просто заполняете анкету о состоянии вашего здоровья и, поскольку наша компания выдает страховки только людям с хорошим состоянием здоровья, для этого вам понадобится подтвердить указанные в анкете данные по запросу (который должен прийти в течение первых двух лет действия страховки). Но компания имеет право выслать этот запрос только в течение этих двух лет. Возможные проблемы с состоянием здоровья не покрываются в течение первых двух лет, но покрываются после того, как эти два года пройдут. Как и большинство других компаний, мы не выплачиваем страховку в случае совершения самоубийства в течение первых двух лет.

А здесь указана дополнительная особенность.

В распространенном случае смерти от несчастного случая (которая обычно бывает непредсказуемой и слишком внезапной), страховка выплатит дополнительную тысячу долларов - то есть, в сумме вы получите \$2000. Деньги на расходы в связи с внезапной смертью не выплачиваются сразу же, но выдаются по запросу в течение 60 дней от даты несчастного случая.

Конечно же, такие ситуации могут быть иногда неоднозначными, поэтому мы хотели бы объяснить это дополнительно - так, как это указано в условиях страховки:

Согласно условиям страховки, две тысячи выплачиваются вместо одной, если причиной смерти стали именно случайные телесные повреждения, которые были получены, когда застрахованный клиент (как оплативший билет пассажир) находился на борту, входил или перемещался в положенное время по любому официально зарегистрированному транспортному средству.

При подаче заявления на страховку вас не будет обследовать доктор

Одна из многих причин, по которым владельцы страховок подписывают договора с «Old American» - это то, что для заключения пожизненного страхового договора не нужно тотчас же идти к врачу и высылать результаты медицинского обследования.

Конечно, при заключении пожизненного страхового договора ваше здоровье должно быть в хорошем состоянии. Согласно условиям страховки, вы должны быть здоровым и должны быть готовы подтвердить это по запросу в течение 24 месяцев со времени заключения страховки (пожалуйста, запомните, что компания имеет право выслать вам соответствующий запрос только в течение этих двух лет). Нам НЕБЕЗРАЗЛИЧНО ваше состояние здоровья, но мы верим вам и не требуем от вас медицинского обследования.

Конечно, дополнительная компенсация не будет выплачена, если причиной такой смерти стала душевная или физическая болезнь, заболевание или нестойкость; война или любое из военных действий; если смерть произошла во время пробного периода или окончания срока действия страховки.

Это только одна из многих особенностей страховки от «Old American», которая делает ее такой особенной - которая поможет заполнить ваши ботинки и справиться со счетами, когда вас не станет.

Вот наша история.

Если вы читали это письмо слишком долго, то это только потому, что нам хотелось многое рассказать вам. Но это также может стать для вас способом облегчить сердечную боль и слезы вашей семьи, когда вас не станет. Вы понимаете всю ценность страховки. Вы заинтересованы в благополучии вашей семьи. Поэтому позвольте спросить вас еще раз: вы довольны тем, что вы сделали для своего будущего и будущего вашей семьи?

Помните, что после того, как вас не станет, у вас уже не будет возможности все исправить. Все то, что вы хотите сделать для своей семьи, вы должны сделать сейчас - не завтра, не через месяц или год, а именно СЕГОДНЯ!

Именно поэтому я надеюсь, что вы найдете время заполнить нашу анкету и отправить ее нам уже сегодня, пока перед вашими глазами есть этот удобный бланк заказа.

Вы не пожалеете о том, что сделали.

JM: dp

Enc:L997

Искренне ваш, Джозеф Дж. МакДжи Президент

P.S.: Поскольку мы из «показушного» штата Миссури, позвольте «показать вам», что эта страховка соответствует всему тому, что мы о ней вам рассказали. Если же результаты ее вас не устроят, мы готовы вернуть вам деньги за нее по истечении пробного периода.

ПИСЬМО #2

Уважаемая Миссис Вуман!

Мне бы хотелось поделиться с вами секретом, который долгие годы доставляет удовольствие многим семьям Массачусетса.

Вы никогда не задумывались, почему у некоторых ваших соседей сады утопают в роскошной зелени, хотя они не прикладывают для этого видимых усилий? Как будто все это цветочное великолепие магическим образом перенеслось к ним из лучших садов Голландии?

Шанс того, что это весеннее великолепие все же имеет отношение к магии, есть... и вы найдете разгадку этой тайны в прилагаемом каталоге Голландских луковиц фирмы «Брек».

В прошлом году 30% ваших соседей из Спрингфилда получили похожий каталог и решили доверить свои сады магии, заказав голландские луковицы у фирмы «Брек». А во всем Массачусетсе 32 893 садовода сделали свой выбор в пользу луковиц, «отобранных специально для красоты вашего сада».

В «магии», которую вам предлагает испытать «Брек», на самом деле нет ничего сверхъестественного... просто в провинции Хемпден почва и погодные условия практически идеальны для выращивания наших тщательно отбираемых луковиц высочайшего качества.

В Массачусетсе - начиная от Бостона и заканчивая Хольоком - у садоводов, выбравших продукцию «Брек» высажены гигантские нарциссы фирмы «Брек».

Наши нарциссы украшают пригород От города Ли до Глочестера (осмотрите стр. 54-70, чтобы узнать о скидках на наши особые виды нарциссов).

Также вы найдете информацию о скидках в 50% на тюльпаны, гиацинты, крокусы, ирисы и другие, а также на превосходные голландские луковицы других цветов.

Луковицы всех цветов фирмы «Брек» входят в 5% одних их самых выращиваемых в Голландии. Только одна из двадцати луковиц отвечает жестким стандартам «Брек». И, согласно нашей проверенной временем гарантии, любую луковицу можно вернуть:

Если, по какой-то причине, вы остались недовольны сотрудничеством, «Брек» вернет вам всю сумму денег, заменит или обменяет луковицы в любое время до 31 июля 1977 года!

Сейчас вам нет необходимости высылать ни цента. Мы вышлем вам счет тогда, когда осенью ваши луковицы придут в Массачусетс.

ПИСЬМО #3

Если вы согласны с этим 300-летним высказыванием, встречайте первый карманный калькулятор, который говорит на вашем языке.

Мы окрестили наше маленькое, весящее всего девять унций детище Карманным Калькулятором HP-35. Мне нравится считать его электронной логарифмической линейкой. Но, как показано в прилагаемом описании, сравнение этого нового устройства с логарифмической линейкой или обычным калькулятором неправильно.

При выполнении математических вычислений HP-35 может намного больше, чем любой другой калькулятор. Фактически...

...по функциональности он близок к компьютеру, который умещается в вашем нагрудном кармане.

Он также мобилен, как и ваша логарифмическая линейка. Но он гораздо легче в применении. Он производит больше операций, быстрее выполняет расчеты, делает это без отсылки к громоздким таблицам, позволяет не записывать промежуточные результаты. Он дает вам ответы с точностью до десятых знаков, что особенно ценно, если вам надо выполнить точные расчеты, и даже сохраняет десятые доли.

HP-35 был выпущен недавно, после многих месяцев тщательных проверок и отладок. Во время этого испытательного срока продукт находится под моим контролем.

Однако мы будем рады предоставить вам возможность испытать этот замечательный калькулятор за наш счет - чтобы вы могли оценить его экстраординарные возможности. Его цена составляет 395 долларов, и вы можете сами выбрать, покупать ли его и как оплатить покупку.

Чтобы сделать это, заполните и вышлите нам прилагаемую карту. Мы предлагаем вам принять участие в тестировании HP-35 в течение 15 дней и определить для себя, сколько времени, ошибок и денег он вам экономит. Искренне Ваш, Алекс Созоноф Менеджер по продажам новейшей продукции

ЗАДАНИЕ

1. Внимательно прочитать три текста.
2. Найти в каждом тексте центральную идею, вокруг которой строится цепочка убеждения
3. Проанализировать цепочку убеждения (как убеждают человека в необходимости обладать продуктом прямо сейчас)